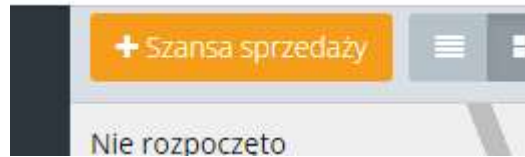


Proces sprzedaży – Audyt Energetyczny

1. Tworzymy Szansę sprzedaży.



2. Wybieramy *inne*, *Audyt Energetyczny* i przypisujemy *Klienta*.

Dodaj szansę sprzedaży ×

* Typ szansy sprzedaży

inne ▼

Dalej

Konfiguracja szansy ×

* Nazwa klienta
Klient Testowy K GUS

* Proces
Audyt energetyczny ▼

Gotowe

3. Uzupełniamy dane na szansie – standardowo.

4. Po utworzeniu szansy sprzedaży – Audyt energetyczny, przechodzimy do modułu o takiej samej nazwie i naciskamy *Wygeneruj*.



5. Klient dostaje maila z *formularzem*, który po wypełnieniu trafia do naszego biura gdzie zostanie zrealizowany, w niektórych przypadkach wymagana jest weryfikacja budynku przez audytora.



Audyt Energetyczny

Dane Inwestora

1. Imię i nazwisko / nazwa firmy

2. Nr telefonu