

SCHEMAT SPOTKANIA

PC

PV

Kotłownia + Relacje

Dach, miejsce przyłączenia + Relacje

Wejście do domu, siadamy do stołu + Kawa

Jak wygląda z reguły spotkanie

Dowód + Identyfikator

Prezentacja o firmie - krótko

Badanie potrzeb - Co jest ważne dla klienta?

R290 - 2 str. folderu

Mikrofalowniki - 2 str. folderu

Dobór PC - Ciepłowłaściwie

Dobór PV -Kalkulator lub Zużycie x1,1

Gwarancje - 3 str. folderu

Obliczenie oszczędności - 3 str. folderu

Przy PV - Użycie kartki z energetyki

Za co klient płaci - 4 str. folderu

Za co klient płaci - 4 str. folderu

Czy oferta spełnia oczekiwania, o których mówiliśmy?

Dwa haczyki

ZAMYKANIE