

Przygotowanie do dnia sprzedażowego

1. Godzina spotkania

Nigdy nie dzwonisz potwierdzać spotkanie. Zawsze jedziesz na umówioną godzinę, max 15 min przed czasem

2. Ubiór

Najlepiej schludny w stylu casual (np. koszula luźna (nie biała, „kościelna”

- bardziej golf, sweter, polówka, T-shirt)

3. Materiały sprzedażowe:

- identyfikator
- aktualny kalkulator
- bloczek EcoRun i długopis
- dwa komplety umów w papierze
- kwestionariusz weryfikacji dach/grunt/budynek
- ankieta do poleceń
- wydrukowane faktury Eniga
- dane do wpłaty zaliczki

4. Warto też zabrać:

- ciasto dla klienta
- cukierki/lizaki dla dzieci
- woda + przekąska / coś do jedzenia - szkoda tracić czas na szukanie Orlenu
- powerbank
- zimą – herbata w termosie – pamiętaj jedziesz na cały dzień spotkań

Cel dnia sprzedażowego: Spisać kwity, dwa lub trzy.

Jeśli klient z jakiegoś powodu nie chce Cię wpuścić - walcz na furtce jak pitbull.

U Klienta leżą Twoje pieniądze.

Schemat spotkania:

1. Small talk
2. Pijawka
3. Badanie potrzeb / Przebieg spotkania
4. O sobie i o firmie
5. Podwyżki cen prądu
6. Rozliczenie klienta
7. Korzyści - system całoroczny + Eniga
8. Technologia
9. Audyt
10. Cena i Zamknięcie
11. Zabezpieczenie umowy

Warianty sprzedaży.

Na dziś największy sens ma wyłącznie sprzedać zestawu całorocznego. W jego skład wchodzi:

- PV - fotowoltaika
- ME - magazyn energii
- TW - turbina wiatrowa
- PROSUMENT 2.0- model rozliczania

*Jeśli klient posiada fotowoltaikę można opcjonalnie sprzedać tylko zestaw ME + TW + Eniga. Skrypt z omówieniem - Spotkanie sprzedażowe
PV + ME + TW + Eniga*

Spotkanie handlowe zaczyna się w głowie. Trzeba się pozytywnie naładować i nastawić przed spotkaniem. Trzeba wejść na pełnej petardzie – pozytywne nastawienie, uśmiech, motywacja, determinacja i mega pewność siebie. Może się przydać fajna dobra muza przed samym spotkaniem.

Idziemy dać klientowi realne oszczędności. Naszym celem nie jest to, żeby mu coś wcisnąć, bo klient i tak prędzej czy później kupi, jak nie od nas to od kogoś innego. Więc dajmy z siebie wszystko, żeby od nas wziął i już teraz zaczął oszczędzać.

Small talk

Zadanie: zbudować zaufanie klienta

Jeden z kluczowych punktów! Jeżeli Klient nie kupi Twojej osoby = nie kupi instalacji.

Staraj się zaobserwować otoczenie i złapać punkt zaczepienia do ciekawej rozmowy.

Poznajesz ludzi, a tak samo oni muszą poznać Ciebie. Opowiadamy tu historie z życia, jednocześnie słuchając klienta.

Przykładowe tematy:

- *Ale ładne obrazy tutaj mamy, sam Pan malował?*
- *O taki telewizor zawsze chciałem mieć, ale żona nie pozwala*
 - *Widzę, że Pan ma trochę zwierzątek*
 - *Co tam słyszeć w wielkim świecie?*
- *Pięknie tu sobie Państwo mieszkacie, cisza, spokój. A długo już tu jesteście?*
 - *To Pan pochodzi z tej miejscowości? A Pani skąd? Jak się poznaliście?*
 - *A są tu jakieś działki na sprzedaż? A po ile za ar?*
 - *A Pani w jakiej branży działa? A Pan czym się zajmuje?*

Tipy:

- *Trzeba rozmawiać o pozytywach. Fatalnie jest zapytać klienta "słabo w robocie pewnie nie?"*
Rozmawiamy o pozytywach. Chodzi o zbudowanie relacji i krótką rozgrzewkę
- *Znajdź swoje 2-3 tematy do small talku, o których na luzie pogadasz z klientami, np. okolica, pies, ogród, auto, praca, podróże, dieta, pasja etc)*
- *Opowiadaj też pozytywne historie o sobie, co Ciebie pasjonuje, skąd pochodzisz, Twoje zainteresowania (w tym OZE) - Klient nie zaufa Tobie, gdy Ciebie nie pozna!*
- *Rozmawiaj z osobami, które milczą i się przypatrują. Te osoby Cię oceniają. Zaprzyjaźnij się z nimi. Często ci, którzy mało mówią na początku, są po prostu mądrzejsi. I często mają najwięcej do powiedzenia później.*
 - *Słuchaj – prowadź dialog, a nie monolog!*
 - *Nie bądź sztuczny w swoich wypowiedziach, mów prawdę. Klient widzi nietypowe zagrywki czy zachowania. Uwierz w siebie i swoje możliwości. Jeżeli jesteś z nami to znaczy, że potrafisz!*
- *Jeśli jest taka możliwość - siadamy z boku klienta, a nie naprzeciwko niego. Wyciągamy komputer.*

Pijawka

Zadanie: upewnić się, że wszyscy domownicy, którzy mają wpływ na decyzję, są obecni na spotkaniu: mąż/żona/rodzice/dorośli dzieci i ich małżonkowie itd.

Nigdy nie wierzysz klientom, czy ktoś ma coś do powiedzenia czy nie – to Ty decydujesz kto ma być na tym spotkaniu!

Drodzy Państwo, czy wszyscy jesteśmy z osób rządzących tym gospodarstwem?

Tak jesteśmy wszyscy

A wczoraj rozmawialiśmy o dzieciach. W jakim wieku są?

14 i 19 lat

A czy jesteśmy w stanie ich tutaj ściągnąć, aby sobie posłuchali?

Nie ma dzieci teraz w domu

Pytam nie bez powodu, bo miałem 2 tygodnie temu taką sytuację, że jedni przemili Państwo zdecydowali się na instalację. Uzupełniliśmy wszystkie papiery o dofinansowania itd., a na drugi dzień dzwoni do mnie Pani Maria, taka przerażona, i mówi: „Wie Pan co, ja to chyba muszę zrezygnować”

No to mówię, że dobrze, to ja przyjadę do Państwa, ale proszę mi powiedzieć, co tam się wydarzyło?

Pani Maria do mnie z płaczem, że oni się zdecydowali, a na drugi dzień wrócił syn. On tam był na studiach i się okazało, że obiecali mu nowy laptop na te studia. No to on zrobił awanturę, że żadnego systemu nie będzie, bo jemu trzeba laptopa. Trochę byłem zaskoczony, bo nie pracował ani nic, no i koniec końców wzięli tą instalację, ale awantura była straszna.

Powiedzcie mi Państwo, czy to Wy podejmujecie decyzje czy potrzebujecie, żeby syn też był na takim spotkaniu? Nie chciałbym, żebyście się Państwo kłócili.

Będzie miał swoje pieniądze to będzie decydował / Dzieci u nas nie rządzą

Czyli rozumiem, że sami podejmujecie decyzje?

Tak jest

Super, to jest dobre wychowanie

Tipy:

- Jeśli masz rodziców / dzieci / rodzeństwo klientów w domu – robisz wszystko, aby obowiązkowo byli przy spotkaniu! Wykorzystaj tekst: „Nasze spotkania są weryfikowane przez firmę i mamy zakaz odbywania spotkań bez wszystkich osób decyzyjnych.

- Zadaniem pijawki nie zawsze jest wszystkich ściągnąć jak w przypadku dzieci.

Chodzi o to, żeby zabezpieczyć sytuację, jak na końcu powiedzą, że chcą to z kimś skonsultować - wtedy Ty przypominasz im, że na samym początku powiedzieli, że sami decydują.

- Mąż / żona - pytanie do nich: Rozumiem, że to Państwo jesteście właścicielami budynku?

Jeżeli nie, rodzice muszą też być na spotkaniu.

- Jeżeli Państwo są w podeszłym wieku zapytaj, czy nieruchomość będzie przepisywana na dzieci. Jeżeli tak, to czy dzieci są w domu? Jeżeli są to prosimy, aby były na spotkaniu.

Badanie potrzeb / Przebieg spotkania

Zadanie: zdobyć wiedzę na czym zależy klientom, aby na koniec się do tego odnieść i uniknąć wymówek na koniec.

Badanie potrzeb jest jednym z najważniejszych punktów podczas rozmowy! Wchodzisz w buty klienta i robisz wywiad. Pamiętaj, że ma to być konstruktywna rozmowa w formie dialogu, a nie quiz zpytaniami, ponieważ klient mógłby poczuć się osaczony.

Ważne jest, żeby zapytać wszystkie osoby przy stole, co o tym myślą i jak o tego podchodzą.

Ważne jest, abyś w trakcie rozmowy mówił też o sobie, historia za historią. Pamiętaj, aby rozmawiać ze wszystkimi osobami przy stole. Nie zakładaj nigdy, że „Pan Mirek” jest głową rodziny i decyduje o wszystkim sam. Każdy domownik jest decyzyjny, ponieważ tam mieszka!

Kiedy rozmawiasz jedynie z „głową rodziny”, inna osoba (mama, syn, żona etc.) zaczyna Cię oceniać, a w jej głowie rodzą się pytania/obiekcje, które zada przy zamknięciach i wtedy nie będziesz mieć możliwości już ich zbić.

Nie bój się, że oni zaczną wyrzucać tu z siebie negatywne przekonanie – wręcz przeciwnie – to jest ten czas!

Drodzy Państwo. Fajnie się rozmawia i moglibyśmy tak pewnie bez końca, natomiast Wy oczekujecie na pewno konkretów, a ja mam kolejne spotkania, a też nie chcę zabrać za dużo czasu.

Powiedzcie Państwo:

**Co Państwo w ogóle wiecie o Odnawialnych Źródłach Energii i o jakich słyszeliście?
(możesz narzucić - o fotowoltaice, o magazynie, o turbinie)**

No coś tam wiemy / Nic nie wiemy

Czy słyszeliście Państwo o tym co podbija dziś Polski rynek, czyli rozwiązania całoroczne z Turbiną Wiatrową?

No coś tam wiemy / Nic nie wiemy

Czy ktoś ze znajomych/rodziny ma jakąś instalację OZE?

Bardzo ważne pytanie! Często Klienci mają do czynienia z fotowoltaiką przez znajomego z pracy, sąsiada, kuzyna, szwagra etc. Staraj się zdobyć jak najwięcej informacji, jak to u tej osoby działa. Kluczowe aby wydobyć informację ile to kosztowało, aby sprawdzić jakie klient może mieć oczekiwania cenowe.

Szwagier ma / Kolega płacił z 30 tysięcy / Sąsiadka montowała w zeszłym roku

Proszę mi tak szczerze powiedzieć: Co się wydarzyło, że nigdy nie zdecydowaliście się dotąd na rozwiązania OZE?

Tyle osób chodzi, dzwoni, mówi o tym – to czemu jeszcze Państwo tego nie macie?

No bo coś tam

Podsumowanie i pierwsze mikro zamknięcie:

Dobrze to podsumujmy sobie. Jeśli dobrze rozumiem. Znaczenie ma dla Państwa:

1, Ekonomia przedsięwzięcia – inwestycja ma się opłacać i obniżyć koszty za prąd?

Tak

2. Jakość jest ważna, prawda? Można przyjąć trzy opcje jakości: ma być taka najtańsza chińszczyzna, dobra jakość w dobrej cenie

(taki Volkswagen jak na podwórku), czy musi być Maybach?

Volkswagen

3. Gwarancje – takie żeby były realne i naprawdę realizowane, a nie tylko na papierze?

No wiadomo

4. Dobra cena, taka adekwatna do jakości?

Jasne

5. Wysokie dotacje?

Tak

Czysto hipotetycznie, gdybym pokazał Państwu rozwiązanie całoroczne, które zniweluje Wasze rachunki o 95% gdyż jak sama nazwa mówi działa w lecie i w zimie, a dodatkowo byłoby na nierekordowo wysokie dofinansowanie to czy byłaby to dla Państwa wystarczająca korzyść aby skorzystać z takiego rozwiązania?

Tipy:

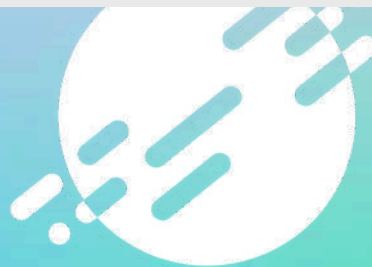
- Każdy z punktów służy późniejszej głębszej rozmowie - staraj się wyciągać jak najwięcej szczegółów i doprecyzowuj pytania

- Nie kończ na zadaniu czterech pytań i lakonicznych odpowiedziach. Raczej staraj się wykorzystać te pytania do rozmowy o obiekcjach klienta

Na początek powiem Państwu dwa słowa o sobie i o firmie.
Jeszcze raz – ja się nazywam Jan Nowak, proszę tu jest mój identyfikator i dowód osobisty.
Tu wyciągasz na stół identyfikator i dowód osobisty. Niech tam leżą cały czas.
Jestem autoryzowanym doradcą energetycznym. W branży Odnawialnych Źródeł Energii pracuję już 3 lata. Powiem szczerze, że to jest moja druga firma. Pierwsze pół roku pracowałem w firmie z Warszawy. Wiecie Państwo jak to jest, jak jest płacone od sprzedaży, a nie od spotkania. Sytuacja wyglądała tak, że mówiłem klientowi, iż montaż będzie w 3 tygodnie, a był w 12 tygodni. Po takiej sytuacji jak myślicie: klient obwinił firmę czy doradcę?

Doradcę

No dokładnie! I ja nie mogłem sobie poradzić z takimi sytuacjami, bo bardzo lubię pracować na poleceniach. Zawsze jest tak, że jak Wy będziecie zadowoleni z tego co Wam powiem i to się sprawdzi - to polecicie mnie dalej!



ECORUN
green energy holding

Eco Run Spółka Akcyjna

ul. Adama Mickiewicza 12, 62-800 Kalisz, Polska

KRS: 0001096475 NIP: 6182196695 Regon: 524592390

Jesteśmy dużą, polską firmą i gwarancje również są realizowane tu w Polsce. Mamy 40 własnych ekip montażowych. Ambasadorem naszej firmy jest aktor Jakub Wesołowski – może kojarzycie Państwo Igora z Na Wspólnej? Jakub jest z nami od wielu lat i bardzo cenimy sobie wzajemną współpracę.



**Odwiedź naszą stronę internetową
i dowiedz się więcej!**

www.ecorun.pl

Klienci biznesowi



Jeśli chodzi o nasze montaże to pracujemy na takich domach jak u Was, ale robimy też duże realizacje przemysłowe, współpracujemy ze stacjami benzynowymi, gdzie przechodzimy bardzo mocną kontrolę naszych instalacji, montowaliśmy na sieciach Delikatesów, Stokrotek i tak bym mógł Państwu pół godziny wymienić portfolio naszych klientów.

BP Stacje Paliw



Moya Stacje Paliw



Delikatesy Centrum



Stokrotka Supermarkety

Państwowa Straż Pożarna

Montowaliśmy instalacje m.in. na państwowych podmiotach, typu straż pożarna,



System PV o mocy **33 kWp**



3 Maja 16a, 83-300 Kartuzy

Państwowa Straż Pożarna



System PV o mocy **33 kWp**



3 Maja 16a, 83-300 Kartuzy

Szkoła Podstawowa nr.3 im. Władysława Broniewskiego w Górze

szkoła



System PV o mocy **43 kWp**



Poznańska 2, 56-200 Góra



ZAUFALI NAM

Szpital Wojewódzki Tychy

czy szpitale.



System PV o mocy **40 kWp**



Edukacji 102, 43-100 Tychy



Zostaliśmy w tym roku partnerem Europejskiego Kongresu Gospodarczego i występowaliśmy obok takich firm jak Orlen, Alior czy ING na panelu ws. sektora OZE w Polsce!

Zaufali Nam

Mamy certyfikat Rzetelności Firmy i zaufanych partnerów finansowych.

Certyfikat rzetelności





Tu widzicie Państwo kilka przykładowych zdjęć naszych instalacji na dachu



kolejna



kolejne, także na gruncie.



realizacje magazynów energii



Jest także to na co ostatnio decyduje się bardzo dużo osób, czyli systemy całoroczne.

Systemy całoroczne Eco Run

Mógłbym tak opowiadać o firmie, ale najważniejsze rzeczy wiecie. Dodam tylko, że dzięki dużej liczbie ekip monterskich montaż robimy nawet w 2-4 tygodni. Ostatnio zdarzyło się w 3 dni zamontować i pani dzwoniła i pytała jak to możliwe.

No właśnie dlatego, że mamy autoryzowane ekipy. A dlaczego tak? Bo dajemy bardzo długie gwarancje, więc te ekipy muszą być przeszkolone. Dlatego Szpital, Straż Pożarna czy Szkoła wybrali właśnie nas, bo oni muszą mieć gwarancję, że to wszystko jest najwyższej jakości i będzie działać na lata.



ZARAMOWANIE KLIENTA - JAK PRZEBIEGA SPOTKANIE

Drodzy Państwo, tak jak wspominałem, ja mam płacone za spotkanie, a moje spotkania są weryfikowane, co nie znaczy, że są nagrywane, ale chodzi o to, że może pojawić się telefon z firmy, aby mnie skontrolować, czy dobrze wykonałem swoją pracę. Dlatego powiem Wam po kolei:

- a) jakie podwyżki nas wszystkich czekają i co znajduje się na rachunku,
- b) co zmienia się w prawie energetycznym,
- c) jakie macie Państwo dofinansowania
- d) oraz jakie sprzęty są rekomendowane przez Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska.

Czy możemy się tak umówić?

Tak

Ramujesz klienta jakby przeszkadzał Ci pytaniem „Gdzie cena”

Drodzy Państwo mam obowiązek teraz przedstawić fakty, które nas wszystkich dotyczą. Będziemy bazować tylko na twardych danych, jak np. Wasza faktura.

W ciągu ostatnich 10 lat prąd podrożał o ponad 100%. W 2015 roku cena była około 50 groszy, a dziś mamy ponad złotówkę. Zgadza się?

No chyba tak / Tak wynika / Nie wiemy

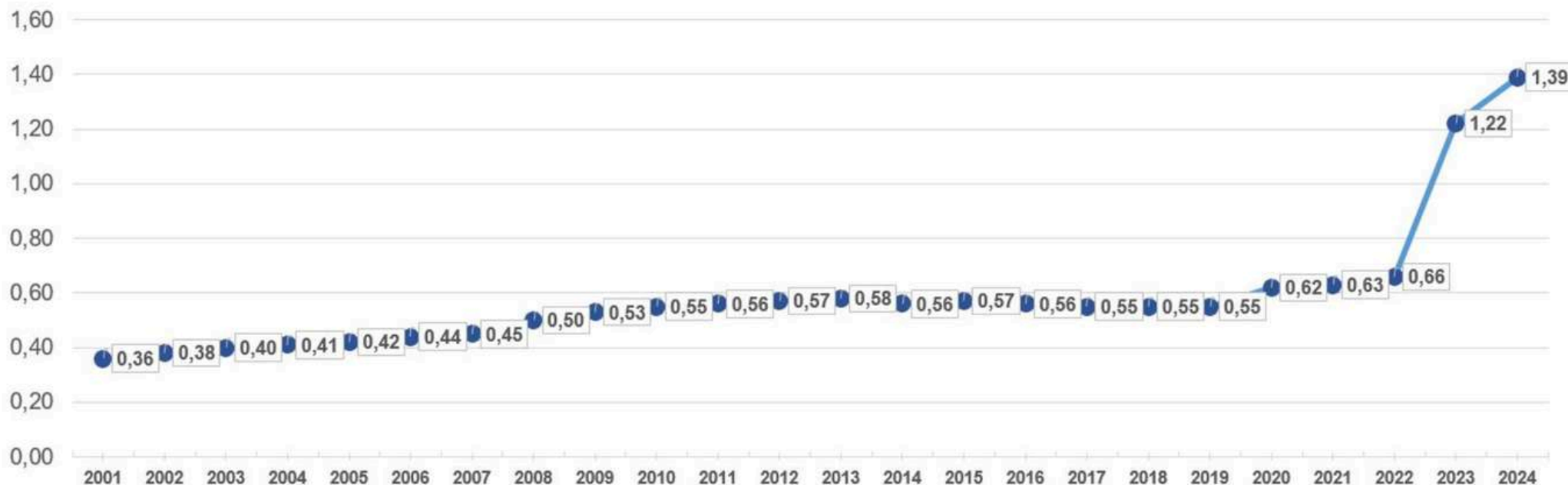
PODWYŻKI CEN PRĄDU

W 2024 roku cena powinna być jak na tym wykresie prawie 1,4 zł. Ale tyle chyba Państwo nie płacie. Liczyliście to kiedyś?

Tak / Nie / Nie wiemy

Bierzemy rachunek klienta – kwota brutto / ilość kWh zużycia = jego cena za kWh dziś
Prosisz klienta, żeby liczył na swoim kalkulatorze – wyjdzie między 1-1,2 zł w zależności od OSD

Średnia (taryfowa) cena [PLN] 1 kWh dla gospodarstw domowych [taryfa G11] w latach 2001-2024 [cena-pradu.pl]



Źródło: <http://www.cena-pradu.pl/tabela.html>

To pytanie drodzy Państwo czemu płacie 1-1,20 zł za kilowat a nie 1,4 zł skoro taka jest cena rynkowa prądu?

Kto to wie / Bo tarcza jest / Bo to się jakoś inaczej liczy

PRAWO ENERGETYCZNE

**W 2023 roku miała być rekordowa podwyżka cen prądu. Nie wiem czy Państwo pamiętacie?
Na początku zapowiedzieli podwyżki ponad 70%. Ale ludzie się ostro oburzyli.**

2023 → 70%

PRAWO ENERGETYCZNE

Ostatecznie zatwierdzili 38% podwyżek. Ale w 2023 roku były wybory. Pamiętacie Państwo jakie?

[Parlamentarne \(do Sejmu / do Rządu\)](#)

No i co zrobili, żeby ludzie nie denerwowali się przed wyborami?

2023 → ~~70%~~ → 38%

PRAWO ENERGETYCZNE

Oczywiście zamrozili ceny! Zrobili tarczę!
38% podwyżki wsadzili do zamrażarki, żeby kiedyś wyciągnąć jak będzie lepszy moment.
W 2024 też były wybory – samorządowe.
A w 2025 kolejne wybory – prezydenckie. A jakie wybory będą w 2026 roku?
No chyba żadne/Nie wiemy
No żadne. I jak Państwo myślicie co to oznacza?
Że już nie będzie tarczy/Nie wiemy

2023 → ~~70%~~ → ~~38%~~



Rządowa Tarcza
Solidarnościowa

Koniec mrożenia cen prądu! Minister Energii już to oficjalnie zapowiedział!

Koniec mrożenia cen prądu. Po nowym roku rachunki zaskoczą odbiorców

PAP/AT

Opublikowano: 5 września 2025 - 12:49



Podziel się



1



Od stycznia 2026 r. możliwe odejście od mrożenia cen prądu - zapowiada minister Miłosz Motyka
Tomasz Gzell / PAP

PRAWO ENERGETYCZNE

A w ostatnich 3 latach jak było zamrożenie to ceny prądu u Państwa na rachunkach spadły, stały w miejscu czy jednak mimo wszystko trochę rosły?

No trochę rosły / Nie wiemy / Chyba stały w miejscu

No rosły, ale mieliśmy przecież zamrożone te ceny. To jak to jest?

No jak zwykle chcą żeby płacić/Nie wiemy

Oczywiście. Bardzo sprytny zabieg polskiego rządu – zamrozili ceny samej energii, ale dokładali jakieś kolejne dodatkowe opłaty, wzrósł VAT na prąd, podróżał przesył itp.

Rozumiecie Państwo, że to jest tzw. Powolne gotowanie żaby? Do wszystkiego nas powoli przyzwyczajają prawda, a jest tylko gorzej i drożej?

No tak

2023 - 2025



Rządowa Tarcza
Solidarnościowa

Więc co już wiemy na 2026 rok:

Opłata jakościowa

Pierwszy haracz – za linie energetyczne. Państwo zamiast je wyremontować, podnosi opłaty ludziom.

Tu na rachunku macie Państwo kwotę X (**Czytasz z faktury klienta**)

Niestety od nowego roku ta opłata idzie do góry o 15 -20 zł.

Opłata mocowa

Drugi haracz – to jest opłata za utrzymanie elektrowni w Polsce w stanie gotowości. To powinno zapewnić Państwo, a zamiast tego dokłada nam kolejne rzeczy. Dziś na rachunku macie

kwotę X (**Czytasz z faktury klienta**)

A od nowego roku będzie o 20 – 40 zł więcej u każdego.

Opłata OZE

Trzeci haracz – Kolejna opłata przepraszam za słowo „z dupy”.

Nikt właściwie nie wie za co. Dziś na rachunku macie X (**Czytasz z faktury klienta**)

A od nowego roku będzie o 15 – 40 zł więcej.

- opłata jakościowa
- opłata mocowa
- opłata OZE
- koniec zamrożenia cen

Podsumujmy – może Pan wyciągnąć kalkulator? Może być w telefonie.

Klient ma liczyć na swoim kalkulatorze!

Wyciągasz kartkę i zapisujesz

Wasz rachunek dziś to 366 zł. Kurcze to już niemało - zapiszmy.
(bierzesz z faktury - za miesiąc nie za dwa)

Od nowego roku - policzmy minimum podwyżek:

366 zł

Wasz rachunek dziś to 366 zł. Kurcze to już niemało - zapiszmy.
(bierzesz z faktury - za miesiąc nie za dwa)

Od nowego roku - policzmy minimum podwyżek:
- opłata jakościowa + 15 zł

366 zł
+ 15 zł jakościowa

Wasz rachunek dziś to 366 zł. Kurcze to już niemało - zapiszmy.
(bierzesz z faktury - za miesiąc nie za dwa)

Od nowego roku - policzmy minimum podwyżek:

- opłata jakościowa + 15 zł
- opłata mocowa + 20 zł

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa

Wasz rachunek dziś to 366 zł. Kurcze to już niemało - zapiszmy.
(bierzesz z faktury - za miesiąc nie za dwa)

Od nowego roku - policzmy minimum podwyżek:

- opłata jakościowa + 15 zł
- opłata mocowa + 20 zł
- opłata OZE + 15 zł

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE

Wasz rachunek dziś to 366 zł. Kurcze to już niemało - zapiszmy.
(bierzesz z faktury - za miesiąc nie za dwa)

Od nowego roku - policzmy minimum podwyżek:

- opłata jakościowa + 15 zł
- opłata mocowa + 20 zł
- opłata OZE + 15 zł
- podwyżka 38% wyciągnięta z zamrażarki,
bo się skończyła tarcza
To ile mamy?

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Wasz rachunek dziś to 366 zł. Kurcze to już niemało - zapiszmy.

(bierzesz z faktury - za miesiąc nie za dwa)

Od nowego roku - policzmy minimum podwyżek:

- opłata jakościowa + 15 zł
 - opłata mocowa + 20 zł
 - opłata OZE + 15 zł
 - podwyżka 38% wyciągnięta z zamrażarki,
bo się skończyła tarcza
- To ile mamy?

574 zł

366 zł

+ 15 zł jakościowa

+ 20 zł mocowa

+ 15 zł OZE

+ 38 % podwyżka

574 zł

Wasz rachunek dziś to 366 zł. Kurcze to już niemało - zapiszmy.
(bierzesz z faktury - za miesiąc nie za dwa)

Od nowego roku - policzmy minimum podwyżek:

- opłata jakościowa + 15 zł
 - opłata mocowa + 20 zł
 - opłata OZE + 15 zł
 - podwyżka 38% wyciągnięta z zamrażarki,
bo się skończyła tarcza
- To ile mamy?

574 zł

To od stycznia minimum tyle będzie wynosił Wasz rachunek za prąd!

Byliście tego świadomi?

No kurde nie/No tak

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Wasz rachunek dziś to 366 zł. Kurcze to już niemało - zapiszmy.
(bierzesz z faktury - za miesiąc nie za dwa)

Od nowego roku - policzmy minimum podwyżek:

- opłata jakościowa + 15 zł
 - opłata mocowa + 20 zł
 - opłata OZE + 15 zł
 - podwyżka 38% wyciągnięta z zamrażarki,
bo się skończyła tarcza
- To ile mamy?

574 zł

To od stycznia minimum tyle będzie wynosił Wasz rachunek za prąd!

Byliście tego świadomi?

No kurde nie/No tak

Wiecie Państwo... jakby zrobili podwyżkę x3 z dnia na dzień to byśmy na ulice wyszli, a tak krocze po kroczeniu w kilka lat płacimy za prąd 3 razy więcej i nikt na ulice nie wychodzi. Jak wprowadzają tarcze to trąbią w mediach, ale jak podwyżki to już po cichu najlepiej nie?

No tak

Moje pytanie do Państwa - Wy się w ogóle na to godzicie?

A jakie mamy wyjście? A co zrobić? No nie, ale jak inaczej?

Podsumowanie i drugi mikro zamknięcie:

Hipotetyczne, jakby przyszedł do Was ktoś z energetyki i powiedział, że macie możliwość płacić stałą kwotę za prąd np. 500 zł przez 10 lat, a potem już do końca życia zero - to byście chcieli?

No wiadomo / To niemożliwe po co pytać w ogóle o takie coś

Rozumiem, że trudno uwierzyć, że takie coś w ogóle byłoby możliwe. Jednak ja przychodzę z rozwiązaniem, ponieważ ludzie, którzy założą system całoroczny nie mają ani podwyżek ani opłat abonamentowych. Brzmi dobrze? Na tym etapie wszystko jasne?

Tak/Nie

Dobrze, to idziemy dalej.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

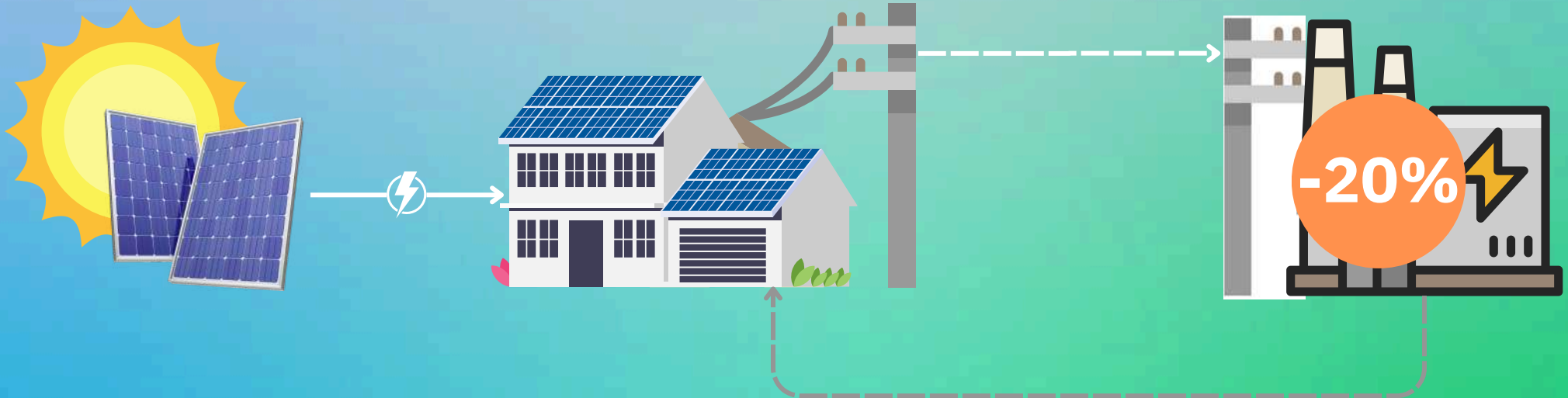
574 zł

**Drodzy Państwo, to też jest bardzo ważne.
Systemy całoroczne to niezależność od decyzji naszych rządzących!
Wiecie dlaczego dziś tyle ludzi decyduje się na to rozwiązanie?
Oczywiście argument nr 1 to właściwie brak rachunków za prąd, ale równie kluczowy aspekt to spokój
i niezależność od energetyki i państwa. Nikt nie wie co się wydarzy w najbliższej przyszłości,
a systemy całoroczne dają niezależność i bezpieczeństwo na różne sytuacje.
I pamiętajmy - to rozwiązanie działa CAŁY ROK, a nie tylko latem jak fotowoltaika!**

SYSTEMY CAŁOROCZNE

Słyszeliście Państwo na pewno o słynnych „starych zasadach” w fotowoltaice, prawda?
Mamy tutaj rozliczenie bezgotówkowe.
Działa to tak, że produkujemy prąd, co potrzeba to zużywamy na bieżąco w domu, a resztę wysyłamy do energetyki. Oni pobierają 20% za magazynowanie, a resztę tego co wystaliśmy możemy pobrać od nich kiedy chcemy. Wieczorami, zimą.
I najważniejsze - nie płaci się w ogóle za przesył. Wszyscy na starych zasadach są zadowoleni.
Pierwsi skorzystali, dostali dotacje i dziś już pewnie im się cała instalacji zdążyła zwrócić.
Rachunki mają minimalne i do końca życia płacą za prąd grosze. Tu nie ma co się rozwodzić, bo to było minęło.
Kto skorzystał to skorzystał.

NADPRODUKCYJA



ROZLICZENIE BEZGOTÓWKOWE

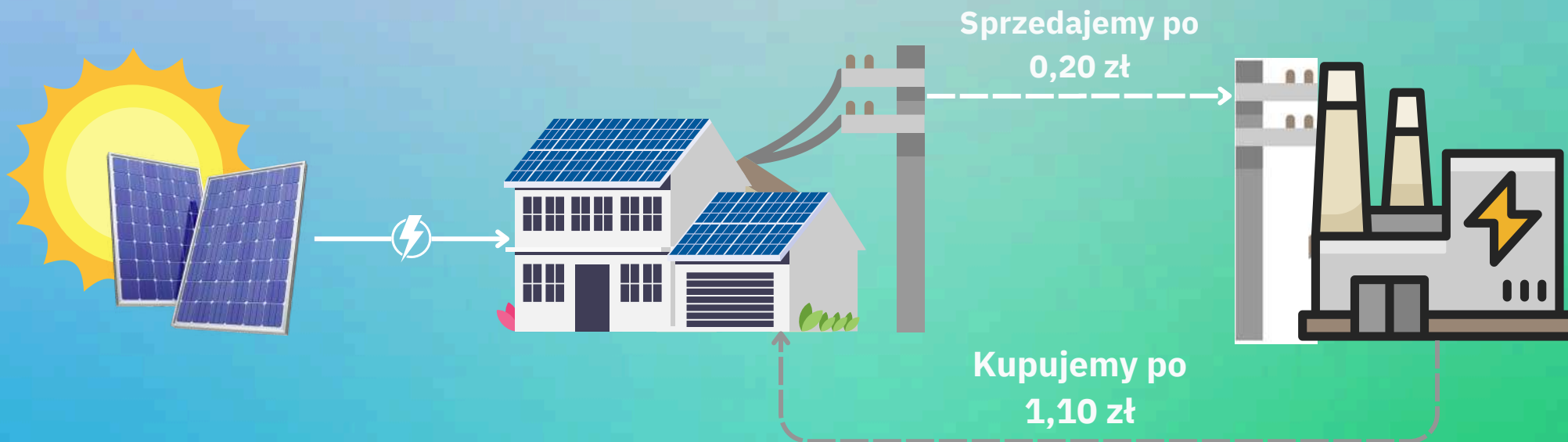
Po zmianie przepisów mamy fotowoltaikę w nowym rozliczeniu państwowym tzw. net-biling
Słyszeliście Państwo na pewno, że fotowoltaika się teraz nie opłaca?

No tak

Już tłumaczę dlaczego.

Tutaj mamy rozliczenie gotówkowe. Czyli tak samo produkujemy prąd z paneli, co potrzeba to zużywamy na bieżąco w domu, ale reszty nie wysyłamy do magazynu w energetyce, tylko oni od nas ten prąd odkupują, a jak potrzebujemy wieczorem czy zimą to my kupujemy od nich. Są dwa problemy: po pierwsze oni kupują od nas za śmieszne 20 groszy i nie płacą nam za przesył, a po drugie my kupujemy od nich za 1,1 zł, a za chwilę jeszcze drożej i jeszcze płacimy za przesył. Więc jak to ma się opłacać?

INTERKURZYŚCINE CENY BILANSOWANIA



ROZLICZENIE GOTÓWKOWE

To jest złodziejstwo. Mamy koszty stałe i przesyłowe. Nawet jak byście Państwo mieli milion paneli na dachu to i tak w systemie państwowym można pokryć tylko tę część faktury
(pokazujesz palcem rozliczenie sprzedaży energii elektrycznej NA FAKTURZE KLIENTA)
Koszty dystrybucji i tak musicie zawsze zapłacić ze swojej kieszeni
Więc finalnie nie ma możliwości obniżyć rachunku na zasadach państwowych o więcej niż 50-60%.

Podsumowując:

Rachunek jesteśmy w stanie zbić o ok. 50%, bo w lecie faktycznie fajnie produkuje, ale energetyka odkupuje za grosze. A w zimie jest bardzo niska produkcja a my odkupujemy od energetyki dużo drożej niż oni od nas i jeszcze nie możemy zapłacić z wyprodukowanego prądu tych kosztów dystrybucji.

Rozumiemy to?

No tak

D/

ta

1.

Rodzaj opłaty	Data odczytu		Ilość	Jm	Cena jednostk. netto [zł]	Wartość netto [zł]	Stawka VAT %
	od	do					
Energia czynna całodobowa	17.08.2025	05.10.2025	446	kWh	0,5050	225,23	23

2. ROZLICZENIE DYSTRYBUCJI ENERGII ELEKTRYCZNEJ

Rodzaj opłaty	Data odczytu		Ilość	Współczynnik	Jm	Cena jednostk. netto [zł]	Wartość netto [zł]	Stawka VAT %
	od	do						
Opłata abonamentowa	17.08.2025	05.10.2025	2,00		MC	0,7000	1,40	23
Opłata sieciowa stała	17.08.2025	05.10.2025	2,00		MC	7,6800	15,36	23
Opłata sieciowa zmienna całodobowa	17.08.2025	05.10.2025	446		kWh	0,3437	153,29	23
Opłata jakościowa	17.08.2025	05.10.2025	446		kWh	0,0321	14,32	23
Opłata OZE	17.08.2025	05.10.2025	446		kWh	0,0035	1,56	23
Opłata kogeneracyjna	17.08.2025	05.10.2025	446		kWh	0,0030	1,34	23
Opłata przejściowa	17.08.2025	05.10.2025	2,00		MC	0,3300	0,66	23
Opłata mocowa	17.08.2025	05.10.2025	2,00		MC	16,0100	32,02	23

Razem wartość netto (1 + 2) **445,18**

SKŁADOWE FAKTURY

Nazwa towaru	Wartość netto [zł]	Kwota VAT [zł]	Wartość brutto [zł]
Rozliczenie energii elektrycznej i świadczenia usługi dystrybucji	445,18	102,39	547,57
Słownie: pięćset czterdzieści siedem złotych pięćdziesiąt siedem groszy		Razem:	547,57

ROZLICZENIE VAT

Wartość netto [zł]	Stawka VAT [%]	Kwota VAT [zł]	Wartość brutto [zł]
445,18	23	102,39	547,57

SYSTEM CAŁOROCZNY



No więc teraz najważniejsze.

Rozwiązanie!

System całoroczny w rozliczeniu Prosument 2.0

Przez to, że jesteśmy dużą firmą, to rozwiązanie mamy jako jedyni w Polsce.

Dziś w naszym kraju najbardziej wspieranym rozwiązaniem jest system całoroczny! Czyli:

- Fotowoltaika, która działa w lecie
- Turbina wiatrowa, która działa w wietrzne dni, szczególnie zimą
- Magazyn Energii, który nas zabezpiecza i pozwala wysłać mniej energii do energetyki
- i do tego wszystkiego rozliczenie Prosument 2.0, które już tłumaczę.

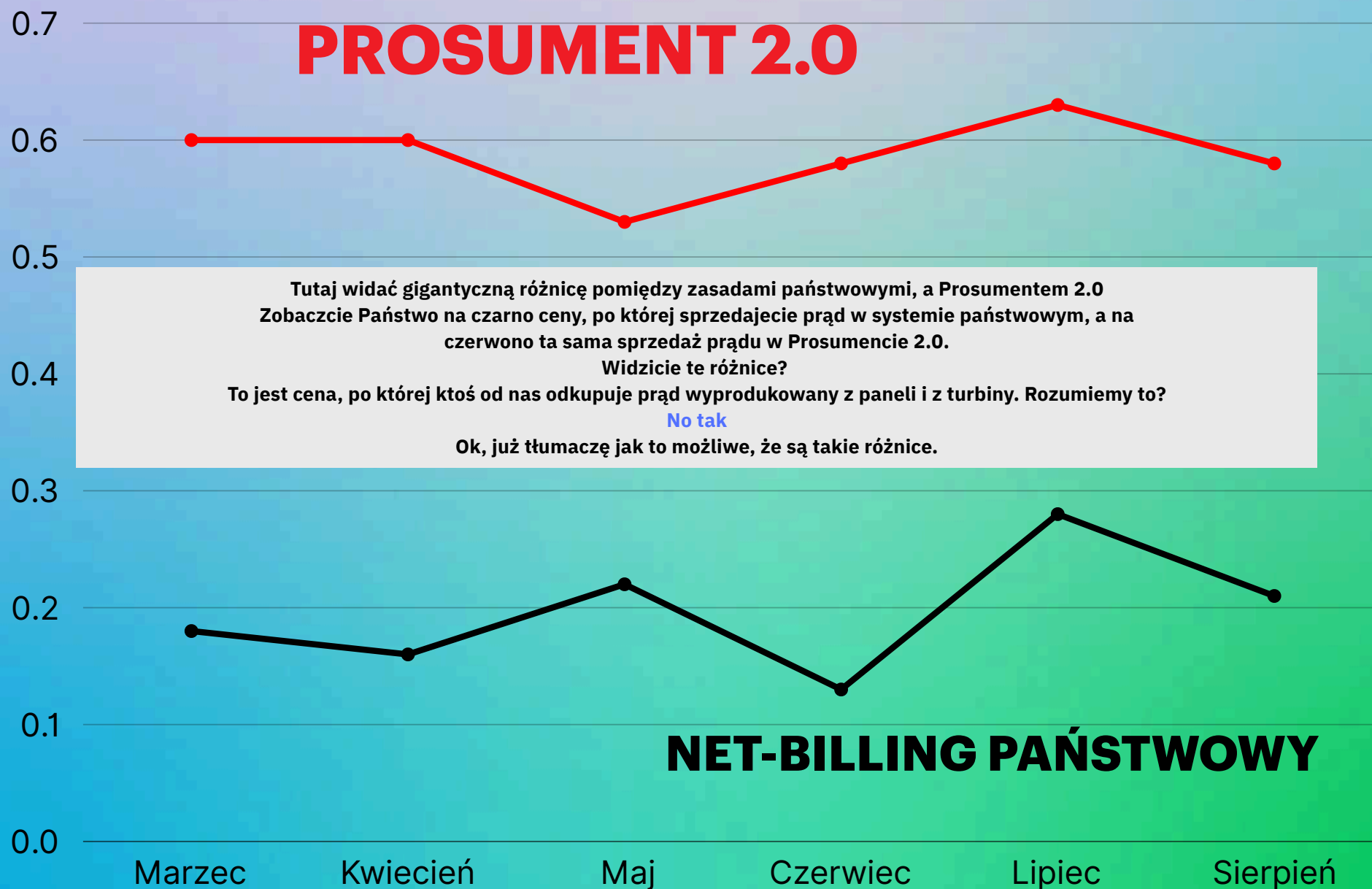
Najważniejsze dwie rzeczy:

1. Można pokryć w tym rozliczeniu, również koszty przesyłu i opłaty stałe, co w praktyce pozwala na to, żeby mieć rachunki nawet 0 zł.
2. Cena po której wysyłacie nadwyżki energii jest zdecydowanie wyższa niż w systemie państwowym, a do tego cały system zarządza magazynem energii za pomocą sztucznej inteligencji, więc wysyłamy nadwyżki do energetyki jak jest najwyższa cena za prąd, a pobieramy prąd z sieci jak jest najtańszy.

Dzięki temu to rozwiązanie się realnie opłaca!

PRAWO ENERGETYCZNE

PROSUMENT 2.0



Od zeszłego roku rozliczenia energii dla właścicieli OZE są w cenach godzinowych.

Cena prądu w każdej godzinie jest inna i potem z tego jest średnia miesięczna.

Najczęściej kiedy jest duża produkcja z fotowoltaiki w całym kraju, czyli w godzinach około południa to cena odkupu jest niska – bo tej energii jest bardzo dużo i wszyscy sprzedają. Standardowa zasada popytu i podaży. I jak ktoś ma tylko fotowoltaikę i zasady państwowe to sprzedaje ten prąd za grosze.

pokazujesz palcem

A w Prosumencie 2.0 wykorzystujemy sztuczną inteligencję i magazyn energii. Przez co jak jest niska cena to nie sprzedajemy prądu do sieci, tylko go kumulujemy w magazynie, a sprzedajemy do sieci np. wieczorem jak cena jest wysoka.

pokazujesz palcem

Rozumiecie Państwo skąd biorą się te różnice w cenach między obydwojoma systemami?

Tak/No chyba tak/Nie

Klient musi to rozumieć! Nie może mieć wrażenia, że to jakaś ściema, że to jakieś machloje.

Musi klient rozumieć skąd to się bierze, naszą rolą jest upewnić się, że klient na pewno to rozumie! Jak czujesz, że nie rozumie to tłumaczysz jeszcze raz!!!

Kontrakty godzinowe

dla dostawy w dniu 15-08-2025

Data obrotu:

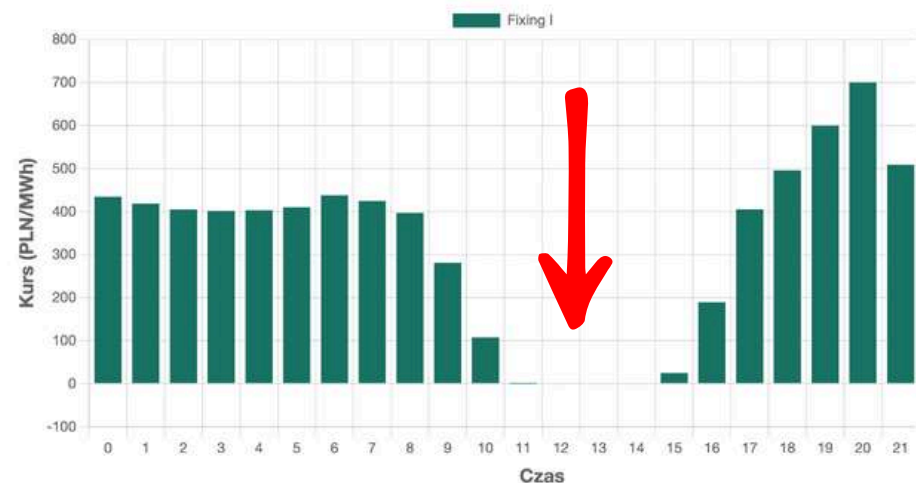
2025-08-14



Zastosuj

Tabela

Wykres



Za rozliczenia w Prosumencie 2.0 odpowiedzialna jest Eniga - duża spółka obrotu energią.
Eniga istnieje od 1995 roku. Od 2021 mają taki system, który działa już od lat.
Długo go testowali i dziś korzysta z niego już ponad 100 000 ludzi.

PROSUMENT 2.0

eniga[®]

SPÓŁKA OBROTU ENERGIA



1995

Rok założenia

2021

Start Bilansowania

100 000+

Aktywnych
Prosumentów

PODMIOT ODPOWIEDZIALNY ZA BILANSOWANIE PROSUMENT 2.0

Są Podmiotem Odpowiedzialnym za Bilansowanie w każdej energetyce.
Oficjalnie na stronie PGE, Enea czy Energa.

PGE Energetyka Kolejowa

Szukaj w serwisie

Aktualności **Spoty** Strefa Klienta Zielona Kolej Przetargi Kariera Dostawcy

Lista podmiotów odpowiedzialnych za bilansowanie handlowe (POB)

Lista podmiotów odpowiedzialnych za bilansowanie handlowe (POB), z którymi PGE Energetyka Kolejowa S.A. posiada umowę o świadczenie usług dystrybucji energii elektrycznej, umożliwiającą dokonywanie bilansowania handlowego odbiorców przyłączonych do sieci dystrybucyjnej Energetyka Kolejowa S.A.

Zgodnie z art. 9c ust. 3a ustawy Prawo energetyczne, PGE Energetyka Kolejowa S.A. uczestniczy w konfiguracji miejsc bilansowania dla operatorów przyłączonych do sieci przesyłowej, którzy dla PGE Energetyka Kolejowa S.A. świadczą usługi operatora pomiarów w tym zakresie.

POB	adres POB
3Wings S.A.	ul. Abrahama 1A 80-307 Gdańsk
AUDAX Renewables Polska Sp. z o.o.	ul. Żurawia 6/12 00-503 Warszawa
ENEFIT Sp. z o.o.	ul. Mokotowska 1 00-640 Warszawa
ENERGA-OBROT S.A.	Al. Grunwaldzka 472 80-309 Gdańsk
Energia Polska Sp. z o.o.	Al. Kasztanowa 5 53-125 Wrocław
ENERGO OPERATOR Sp. z o.o.	ul. Bukietowa 5 lok. U3 02-650 Warszawa
ENIGIE Zielona Energia Sp. z o.o.	ul. Uniwersytecka 13 40-007 Katowice
ENIGA Edward Zdrojek	ul. Nowowiejska 6 76-200 Słupsk
ENTRADE Sp. z o.o.	ul. Poznańska 86/88 05-850 Jawczyce

Energa operator

Wielkość Kontrast Szukaj

Przyłączenie do sieci Usługi Infrastruktura Dostawcy i przetargi O nas Raporty i liczniki

Lista Podmiotów odpowiedzialnych za bilansowanie (POBz)

Stan aktualny na dzień 01.10.2024 r.

Lp.	Nazwa POBz	Dane adresowe
1.	3 Wings S.A.*	Gdańsk 80-307, ul. Abrahama 1A
2.	Audax Renewables Polska Sp. z o.o. (dwn. Audax Energia Sp. z o.o.)	Warszawa 00-503, ul. Żurawia 6/12
3.	Axpo Polska Sp. z o.o.	Warszawa 00-843, Rondo Daszyńskiego 2B
26.	ENIGA Edward Zdrojek	Słupsk 76-200, ul. Nowowiejska 6
27.	ENTRADE Sp. z o.o.	Jawczyce 05-850, ul. Poznańska 86/88
28.	E.ON Polska S.A. (dwn. Innogy Polska S.A.)	Warszawa 00-347, ul. Wybrzeże Kościuszkowskie

Enea Operator

Usługi dystrybucyjne Przyłączenie do sieci Obsługa klienta

Enea Operator / Usługi dystrybucyjne / Zmiana sprzedawcy / Lista sprzedawców i POB

Lista sprzedawców i POB

Lista sprzedawców Lista sprzedawców rezerwowych

Lista POB

Lista podmiotów odpowiedzialnych za bilansowanie handlowe, z którymi zawarte umowy o świadczenie usług dystrybucji energii elektrycznej:

1. Audax Renewables Polska Sp. z o.o. ul. Żurawia 6/12, 00-503 Warszawa
2. Axpo Polska Sp. z o.o. Rondo Daszyńskiego 2B, 00-843 Warszawa
23. ENIGA Edward Zdrojek ul. Nowowiejska 6, 76-200 Słupsk
24. Entrade Sp. z o.o. ul. Poznańska 86/88, 05-850 Jawczyce

*Tauron Polska Energia nie udostępnia publicznie listy POB

PODMIOT ODPOWIEDZIALNY ZA BILANSOWANIE PROSUMENT 2.0

Mają koncesję państwową na takie działania i dlatego mają taką możliwość.


PREZES
URZĘDU REGULACJI ENERGETYKI
DRE.WOSE.4111.1.76.7.2021.AB

Warszawa, dnia 6 czerwca 2022 r.

DECYZJA

Na podstawie art. 155 ustawy z dnia 14 czerwca 1960 r. – Kodeks postępowania administracyjnego (Dz. U. z 2021 r., poz. 735 ze zm.), w związku z art. 32 ust. 1 pkt 4, art. 37, art. 39, art. 30 ust. 1 oraz art. 50 ustawy z dnia 10 kwietnia 1997 r. – Prawo energetyczne (Dz. U. z 2021 r., poz. 716 ze zm.),

po rozpatrzeniu

wniosku z dnia 25 listopada 2021 r. złożonego przez przedsiębiorcę:

Pana Edwarda Zdrojek

prowadzącego działalność gospodarczą pod nazwą

ENIGA Edward Zdrojek z siedzibą w Słupsku,

ul. Nowowiejska 6, 76-200 Słupsk,

posiadającemu numer identyfikacji podatkowej (NIP): 8391004755,

zwanego dalej "Koncesjonariuszem",

postanawiam zmienić:

moją decyzję z dnia 26 czerwca 2009 r. o nr OEE/552/13862/W/2/2009/MZn ze zm. w sprawie udzielenia przedsiębiorcy: Panu Edwardowi Zdrojek prowadzącemu działalność gospodarczą pod nazwą ENIGA Edward Zdrojek z siedzibą w Słupsku koncesji na obrót energią elektryczną na okres od dnia 1 lipca 2009 r. do dnia 30 czerwca 2024 r., w następujący sposób:

- I. uwzględniłam wniosek Koncesjonariusza w zakresie przedłużenia ważności koncesji i ustalam termin jej obowiązywania do dnia 30 czerwca 2034 roku,
- II. ustalam treść powołanej wyżej decyzji,

poprzez nadanie jej brzmienia:

„udzielam przedsiębiorcy:



W ramach podsumowania tego wszystkiego.
 Tak wygląda podsumowanie zasad rozliczeń Państwowych i Prosumenta 2.0. Sami Państwo widzicie
 Podsumowując, co to nam daje:
 - rozliczamy opłaty dystrybucyjne
 - rozliczamy opłaty stałe
 - nie mamy żadnego abonamentu miesięcznego
 - nigdy nie przepada nasza nadwyżka, którą zgromadzimy
 - na bieżąco możemy sobie podglądać saldo ile mamy zgromadzone
 - Magazyn Energii dzięki sztucznej inteligencji steruje nam cenami prądu
 - No i co najważniejsze obniżamy rachunek nawet do 100%

Chciałbym wyraźnie podkreślić, że te 90-100% to nie jest marketing tylko Fakty

M		UMENT 2.0
Rozliczenie opłat dystrybucyjnych	NIE	TAK
Rozliczenie opłat stałych	NIE	TAK
Brak abonamentu miesięcznego	TAK	TAK
Kiedy przepada nadwyżka	PO ROKU	NIGDY
Podgląd depozytu na bieżąco	NIE	TAK
Sterowanie Magazynem według ceny prądu	NIE	TAK
Maksymalna możliwość obniżenia rachunku	50%	100%

PODM

ANIE

Tak wyglądają rachunki naszych klientów

Musisz mieć ze sobą wydrukowane kilka faktur klientów, jeden masz na slajdzie, a resztę wyciągasz z teczki i pokazujesz klientowi. Pokaż te na 12/19 zł ale też te na 0 zł pokazując, że u klientów Twoich tak jest!! Tu musi być pralka na niskie i zerowe faktury.

Fajnie nie?

No ciekawe

eniga
energia i gaz

Wystawiono Słupsk, dnia 2024-05-14
Faktura VAT FAE/25925/2024/0514/

Biuo Obsługi Klienta: +48 (0) 22 213-13-50
e-mail: bok@eniga.pl

Sprzedawca (dostawca usługi)

ENIGA EDWARD ZDROJEK
ul. Nowowiejska 6, 76-200 Słupsk
NIP: 839-100-47-55

Nabywca

Punkt poboru: LOKAL MIESZKALNY
Adres:

Grupa taryfowa: G11uk

Rozliczenie sprzedaży energii elektrycznej

Rodzaj opłaty	Rozliczenie za okres	Nr licznika	Wskazania poprzednie	Wskazania obecne	Mnożnik	Ilość zużycia	Jedn. miary	% VAT	Cena jedn.
Energia czynna	2024-04-01	30279900	955.1000	1132.6000	1	177,5	kWh	23	0.4455
Całodobowa	2024-04-30								
Opłata systemowa						178	Jr	23	0.12
Rozliczenie z depozytu									
PPE nr:									

Należność energia: 0,00

Rozliczenie usługi dystrybucji

Rodzaj opłaty	Rozliczenie za okres	Ilość zużycia	Jedn. miary	% VAT	Cena jedn.	Wartość netto [zł]
opl. zmienna sieciowa	2024-04-01	177,5	kWh	23	0.4455	78,99
opl. jakościowa						
Opłata OZE						
Opłata kogeneracyjna						
opłata mocowa						
opłata przejściowa						
opłata abonamentowa						
opl. stała za dystrybucję						
Rozliczenie z depozytu						
PPE nr:						

Kwota do zapłaty

Termin płatności: 2024-05-28

Faktura płatna do dnia 2024-05-28 na konto:

PKO BP 141020464920650000000209

Należność dystrybucja: 10,43

Rozliczenie VAT

Wartość netto [zł]	Kwota VAT [zł]	Wartość brutto [zł]
10,43	2,4	12,83

12,83

Słownie: dwanaście zł 83/100 groszy.

Rozliczenie zawiera akcyzę w wysokości : 0,89 zł za 0,178 MWh

Podsumowanie i trzecie mikro zamknięcie:

Upewnię się, że wszystko jest jasne, bo zmierzamy do końca.

Rozumiecie Państwo dlaczego fotowoltaika w systemie Państwowym się już dziś nie opłaca tak?

Tak/Nie

Rozumiecie, że można nawet dzisiaj praktycznie wyzerować rachunki za prąd, tylko warunkiem jest zestaw całoroczny?

No tak/No nie wiem

Jakie widzicie największe zalety systemu całorocznego?

No że cały rok produkuje / Że zimą / Że jak wieje

A rozliczenia Prosument 2.0?

No że te ceny lepsze / Że steruje ten magazyn

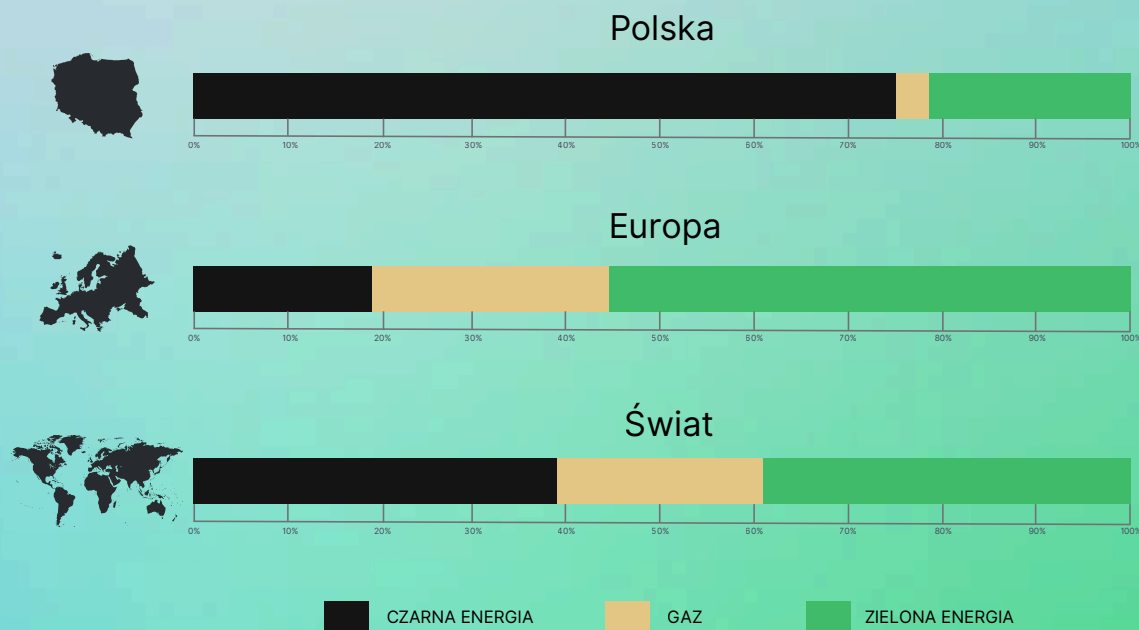
I wreszcie rozumiecie, że to rozwiązanie mamy na wyłączność dla naszych Klientów?

A no tak, tak

Drodzy Państwo. Nadal mamy za mało energii ze źródeł odnawialnych. Dopóki jako kraj nie realizujemy progów tzw. miks energetycznego to Unia Europejska nalicza nam karę w wysokości 10 mld Euro. Musimy gonić Europę, dlatego rząd wprowadził kilka lat temu korzystną Ustawę OZE. Poprzez dofinansowania i spory pakiet korzyści chce zachęcić ludzi do montowania takich systemów.

MIX ENERGETYCZNY

Mix energetyczny w Polsce,
Unii Europejskiej i na świecie



Źródło: raport Ember 2022

Bardzo ważne:

1. 8% podatku VAT, zamiast 23%. Ostatnia możliwość, żeby się załapać na mniejszy VAT, bo został wprowadzony tymczasowo, żeby napędzić rynek. Są już pierwsze informacje o tym, że niebawem wraca na 23% VAT na instalację czyli co najmniej kilka tysięcy różnicy

2. Ulga termomodernizacyjna, która się kończy! W zależności na jakim progu podatkowym Państwo jesteście: 12-19-32%. Taki procent instalacji aktualnie mogą Państwo sobie rozliczyć w PIT. Chociaż mamy już jako branża OZE informacje, że od niedługo nie będą Państwo mieli już takiej możliwości.

**3. Najważniejsze. Dotacje. Program Mój Prąd – kojarzycie? Program właśnie się skończył!
koniecznie podkreśl to, że dofinansowania się kończą, nie są wieczne, trzeba się naprawdę spieszyć**



Program „Moja Elektrownia Wiatrowa”!

Drodzy Państwo rekordowa kwota dofinansowania!

Okolo 30-32k zł na zestawy całoroczne. Zaraz policzymy ile to będzie u Was.

Jest jeden minus - pula to 400 mln zł.

Wydaje się dużo, ale czas ma znaczenie dlatego, że klienci dziś chcą mieć rozwiązania całoroczne, a przez to, że kwota dofinansowania dla jednego domu jest rekordowa to ta pula się szybko skończy. Mamy mega mało czasu! Bo ten program również się niebawem może skończyć.

A czy będzie kolejna dotacja? Możemy gdybać, ale już niektórzy w Moim Prądzie czekali na więcej a dziś już jest 0 zł, bo program się skończył. Więc trzeba sprawnie się decydować, żeby ten pociąg nie odjechał.

Drodzy Państwo, za chwilę nasz kraj spełni warunek miksu energetycznego, skończą się dofinansowania, będzie większy VAT, a ceny instalacji wciąż rosną, a co ważne – jak sami widzicie wysokość ulg i dofinansowań dziś to kilkadziesiąt tysięcy złotych zwrotu.

Bardzo ważną rzeczą w całym systemie jest Turbina Wiatrowa, bo od niej zależy dotacja!

Nie ma turbiny, albo jest chińska – nie ma dotacji!

Pewnie jak się Państwo domyślacie cały nasz rynek jest zalewany dziś chińskimi wiatrakami, które są najczęściej po prostu atrapami i nie mają odpowiednich badań europejskich ani certyfikatów.

My mamy w 100% polski produkt, a dzięki temu, że jest produkowany tutaj to jest kilka bardzo istotnych rzeczy, które krótko Państwu omówię.

OMÓW SPOKOJNIE TABELKĘ!

Ludzie mają dziś różne informacje o wiatrakach, ważne żeby rozumieli co im tutaj zamontujemy.

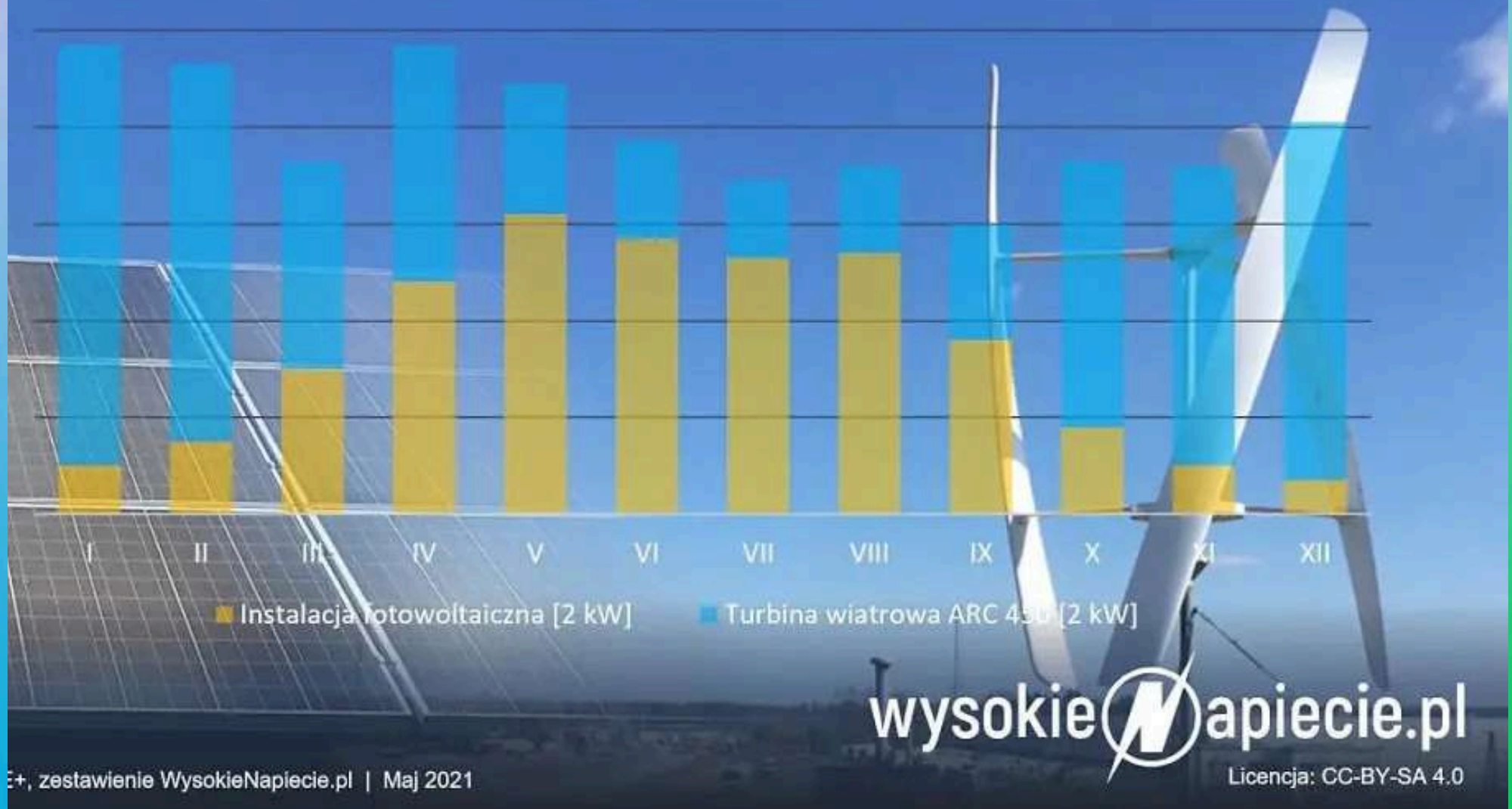
Przy ostatnim punkcie poproś klienta, żeby zobaczył w telefonie jak dziś, jutro i pojutrze u niego wieje. Na bank będzie więcej niż 1,2 m/s.

Mówisz mu wtedy: widzicie Państwo i już Turbina u Was produkuje.

KRAJ PRODUKCJI	CHINY	POLSKA
<u>POLSKA</u> GWARANCJA I SERWIS	NIE	TAK
DOTACJA MEW (LISTA Z.U.M.)	WĄTPLIWA - BRAK BADAŃ W POLSCE	TAK - KOMPLET POLSKICH BADAŃ I CERTYFIKATÓW
PROBLEMY PRAWNE:	MOŻLIWE - SĄ SPRAWY W PROKURATURZE	AURA - BRAK - POLSKI PRODUKT
MONTAŻ	POZWOLENIE NA BUDOWĘ, MOŻLIWE PROBLEMY SĄSIEDZKIE, ZAGROŻENIE ODŁAMANIEM ELEMENTÓW	NIE WYMAGA POZWOLENIA, TESTOWANA W POLSCE PRZY WIETRZE 200KM/H, W PEŁNI BEZPIECZNA
WAGA	PONAD 200 KG - POTRZEBNY DŹWIG, RYZYKO ZAWALENIA DACHU	38 KG - LEKKA KONSTRUKCJA, BRAK DŹWIGU
HAMULEC BEZPIECZEŃSTWA	CZĘSTO BRAK LUB WYMAGAJĄCY PRĄDU	BEZPIECZNY HAMULEC PRZEZ UKŁAD SCALONY, NIE WYMAGA PRĄDU
HAŁAS I DRGANIA	GŁOŚNE, PRZENOSZĄ DRGANIA NA BUDYNEK, NISZCZĄ DOM	NAJCICHsza NA RYNKU, PONIŻEJ 20db NIE PRZENOSI DRGAŃ
PRODUKCJA PRĄDU	WYMAGA SILNEGO I STABILNEGO WIATRU	STARTUJE OD 1,2M/S - NAJSZYBCIEJ NA RYNKU

Tak naprawdę ten slajd jest kluczowy w całej prezentacji.
Pokazuje pięknie jak się uzupełnia produkcja z paneli i z turbiny wiatrowej na przestrzeni roku.

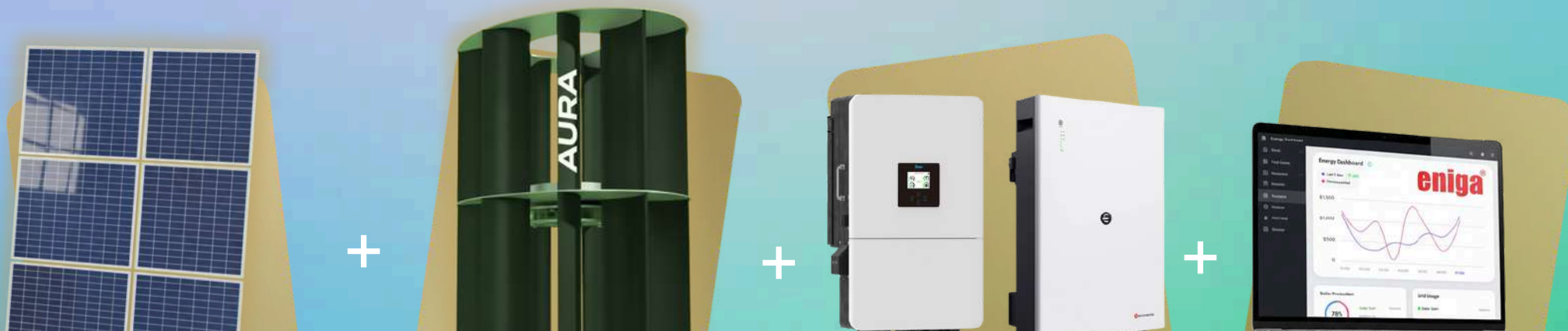
Produkcja energii z mikroinstalacji fotowoltaicznej i wiatrowej



Podsumowując:

Każdy element zestawu całorocznego jest niezwykle ważny i jak w puzzlach jest niezbędny, żeby całość działała sprawnie i przynosiła zamierzone efekty.

1. Panele – produkują dużo prądu latem i co ważne pozwalają na szybszy start i produkcję turbiny, bo te dwa sprzęty współpracują!
2. Turbina Wiatrowa – produkuje głównie jak nie ma słońca, wieczorem, w nocy, zimą. I jest kluczowa, bo bez niej nie ma ani złotówki dotacji!
3. Magazyn Energii – daje możliwość zarządzania energią przez co cały zestaw zwróci się dużo szybciej i daje bezpieczeństwo jak nie ma prądu w sieci,
4. Inwerter hybrydowy - to Mózg całego systemu zarządza całym zestawem!
5. Prosument 2.0 – Zarządza pracą magazynu zapewnia korzystniejsze rozliczenie i powoduje, że rachunki mogą spaść o ponad 90%!



Podsumowanie i czwarte mikro zamknięcie:

Dobrze to już ostatni raz się upewnij, że wszystko jasne:

Rozumiecie Państwo dlaczego to tak kluczowe, żeby turbina była polskiej produkcji i miała wszystkie badania i certyfikaty polskie?

Tak

Rozumiecie Państwo, że Aura to najcichsza turbina na rynku, która nie przeszkadza w spaniu, nie wymaga czasochłonnych pozwoleń i co najważniejsze nie spowoduje zniszczeń Państwa domu?

Tak

Zdajecie sobie sprawę, że zapisy, aby uzyskać dofinansowanie w wysokości około 30 000 zł już trwają i jest to ostatnia pula przed spełnieniem miksu energetycznego? Kiedy w ostatnim czasie dostaliście od kogoś tak dużą kwotę?

No tak, nigdy

Panie Januszu, Pani Grażyno... Rozumiecie, że w dniu dzisiejszym mogę Wam to zagwarantować i jest to najlepszy moment na założenie instalacji z wszystkimi korzyściami dla Was? Gdybyście się mieli decydować to na cały system czy bez którego elementu?

No na cały system

Świetnie!

Ok, ale wiecie co... ja tu Wam chcę załatwiać dofinansowania, a tak naprawdę jeszcze nie wiemy, czy macie Państwo możliwości montażowe, żeby każdy element systemu u Państwa zrobić. Nie każdy takie możliwości posiada. Zróbmy tak, wyjdźmy wszyscy razem na zewnątrz i sprawdźmy to, bo może się okazać, że zajmuję Wasz cenny czas, a będziemy musieli sobie podziękować na koniec i podać rękę... dlatego chodźmy..

**Wstajecie wszyscy od stołu i idziecie oglądać chatę. Wstajesz pewnie i idziesz,
a klienci za Tobą! Robisz oględziny gdzie będzie PV, gdzie ME, gdzie TW.**

AUDYT

Zadanie: sprawić, by klient miał wrażenie, że teraz wspólnie walczymy, żeby mógł to zamontować.

Audyt robisz w celu weryfikacji, czy zmieści się instalacja na dachu lub gruncie (już w dniu leadowym wyciągasz informacje: ile płaci za prąd bądź jakie ma zużycie roczne - na tej podstawie jesteś w stanie ocenić, jaką instalację mu proponujesz).

Abym mógł przejść do konkretów, muszę uzupełnić audyt – to nasz standard firmowy, żeby było wiadomo, że byłem u Was.

Uzupełniasz Kwestionariusz weryfikacji dach/grunt/budynek!

Zrób zdjęcia pod pretekstem: „Potrzebuję zdjęć do dokumentacji na tej podstawie sprawdzimy, czy w ogóle będę mógł Państwu coś zaproponować” (ważność).

Używaj fachowego słownictwa (jesteś Ekspertem od tego, masz bardzo duże doświadczenie, bardzo wiele instalacji zamontowanych),

Używaj takich sformułowań:

- *Ta połać dachu jest idealna ze względu na ukierunkowanie na południowy wschód! idealne warunki do montażu Turbiny Wiatrowej.*
- *Wie Pan co, wszystko wskazuje na to, że to będzie najlepsze miejsce.*
- *Ta rozdzielnia tu jest okej. Będzie dobrze.*
- *Rozdzielnie wymienimy na dwukierunkową.*

Dobrze wszystko już mamy, wejdźmy do domu, przekażę Wam teraz wszystkie szczegóły.

W DOMU: Gratulacje dla Państwa, macie możliwości montażowe!

Ważnym momentem po wejściu do domu jest zebranie podpisu pod audytem w miejscu, gdzie będziesz z nimi docelowo podpisywał umowę!

**Droży Państwo proszę tutaj zostawić parafkę, że wykonałem audyt u Państwa.
To jest potwierdzenie dla mojego szefa, że u Państwa byłem.**



KWESTIONARIUSZ DO WERYFIKACJI DACHU/GRUNTU/BUDYNKU GOSPODARCZEGO

1. Lokalizacja

Imię i nazwisko: _____

Kod i miejscowość: _____

Ulica, nr domu: _____

2. Budynek

Rodzaj

a) gospodarczy

b) mieszkalny

c) działka

d) inny

Przyłącze do sieci:

a) 1 FAZA

b) 3 FAZY

Instalacja
odgromowa:

TAK NIE

3. Dach

a) płaski

b) jednospadowy

c) dwuspadowy

d) czterospadowy



Konstrukcja dachu:

a) beton

b) stal inne

c) drewno

d) krokiew

e) taty

f) _____

Pokrycie dachu

a) dachówka

b) blachodachówka

c) blacha trapezowa

d) blacha falista

e) blacha na rąbek

f) papa/gont bit.

g) płyta warstwowa

Stan pokrycia: _____

Jeśli jest papa ważne co się pod nią znajduje: _____

4. WAŻNE: niezbędna dokumentacja (zaznaczyć)

- zdjęcia budynku, miejsca instalacji	TAK	NIE
- zdjęcia dachu i obiektów na dachu (kominy, anteny, okna)	TAK	NIE
- zdjęcia Rozdzielni Głównej (licznika)	TAK	NIE
- zdjęcia Skrzynki Rozdzielczej (bezpieczniki)	TAK	NIE
- zdjęcia siły (jeśli będzie pod nią podłączony inwerter)	TAK	NIE
- skan obu stron faktury (PGE, Energa, itp.)	TAK	NIE
- ewentualnie skan/zdjęcie projektu dachu	TAK	NIE

Data, Miejscowość, Imię i Nazwisko

Dobrze proszę Państwa to teraz czas na dobór sprzętu dla Państwa.

Dobierz instalację według wzoru:

Fotowoltaika – zużycie roczne x 1,2 (np. 4000 kWh x 1,2 = 4,8 kW → Moc instalacji zaokrąglij w górę)

+

Magazyn Energii - 50% dziennego zużycia (np. 4000/365 * 0,5 = 5,47kWh)

+

Turbina – 3kW

+

Prosument 2.0 Eniga

DOBÓR SPRZĘTU

Co dokładnie wchodzi w skład takiego kompletnego zestawu całorocznego, żeby nie było żadnych wątpliwości.

Przeczytaj wszystko, **ZAPISZ NA KARTCE** i powiedz od razu o mocy, np. Fotowoltaika 4,8 kWh, Magazyn Energii 5,12 kWh, Turbina Wiatrowa 3 kW.

Kompletna oferta pod klucz.



TURBINA
WIATROWA



MAGAZYN ENERGII +
FALOWNIK HYBRYDOWY



PANELE
SŁONECZNE



PROSUMENT 2.0
ENIGA



ZGŁOSZENIE
DO DOTACJI



DEDYKOWANA
KONSTRUKCJA MONTAŻOWA



MONTAŻ



ZABEZPIECZENIA



OKABLOWANIE

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

WŁAŚCIWA CENA



Zamknięcie - Cena

Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

366 zł

+ 15 zł jakościowa

+ 20 zł mocowa

+ 15 zł OZE

+ 38 % podwyżka

574 zł

75 000 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW

Magazyn Energii - 5,12 kWh

Falownik hybrydowy

Turbina Wiatrowa Aura 3 kW

Prosument 2.0

Zamknięcie - Cena

Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.
Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

75 000 zł
+ 4900 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to...

366 zł

+ 15 zł jakościowa

+ 20 zł mocowa

+ 15 zł OZE

+ 38 % podwyżka

574 zł

75 000 zł

+ 4900 zł

79 900 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW

Magazyn Energii - 5,12 kWh

Falownik hybrydowy

Turbina Wiatrowa Aura 3 kW

Prosument 2.0

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego...

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

~~75 000 zł~~

+ 4900 zł

79 900 zł

71 323 zł

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł		

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 324 zł.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł		71 324 zł

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 324 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 324 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

I teraz od tej kwoty odejmujemy:

dotację Moja Elektrownia Wiatrowa – 32 000 zł.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 324 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

I teraz od tej kwoty odejmujemy:

dotację Moja Elektrownia Wiatrowa – 32 000 zł.

I Ulgę termomodernizacyjną – 4718 zł.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 324 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

I teraz od tej kwoty odejmujemy:

dotację Moja Elektrownia Wiatrowa – 32 000 zł.

I Ulgę termomodernizacyjną – 4718 zł.

To daje nam kwotę – 34 604 zł.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

34 604 zł

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 324 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

I teraz od tej kwoty odejmujemy:

dotację Moja Elektrownia Wiatrowa – 32 000 zł.

I Ulgę termomodernizacyjną – 4718 zł.

To daje nam kwotę – 34 604 zł.

Powiem Państwu szczerze, że jak zaczynałem w branży to za 30-40 tysięcy ludzie kupowali
samą fotowoltaikę, a tu za te pieniądze jest cały system całoroczny składający
się z 5 elementów, który działa cały rok!

Czy to się opłaca? Sprawdźmy

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

34 604 zł

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 324 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

I teraz od tej kwoty odejmujemy:

dotację Moja Elektrownia Wiatrowa – 32 000 zł.

I Ulgę termomodernizacyjną – 4718 zł.

To daje nam kwotę – 34 604 zł.

Powiem Państwu szczerze, że jak zaczynałem w branży to za 30-40 tysięcy ludzie kupowali
samą fotowoltaikę, a tu za te pieniądze jest cały system całoroczny składający
się z 5 elementów, który działa cały rok!

Czy to się opłaca? Sprawdźmy

I teraz tak:

Roczny rachunek od stycznia to będzie? 574 zł x 12...

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

574 zł x 12

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

34 604 zł

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 324 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

I teraz od tej kwoty odejmujemy:

dotację Moja Elektrownia Wiatrowa – 32 000 zł.

I Ulgę termomodernizacyjną – 4718 zł.

To daje nam kwotę – 34 604 zł.

Powiem Państwu szczerze, że jak zaczynałem w branży to za 30-40 tysięcy ludzie kupowali
samą fotowoltaikę, a tu za te pieniądze jest cały system całoroczny składający
się z 5 elementów, który działa cały rok!

Czy to się opłaca? Sprawdźmy

I teraz tak:

Roczny rachunek od stycznia to będzie? 574 zł x 12...

Ok. 6888 zł.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\text{574 zł} \times 12 = \text{6888 zł}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

34 604 zł

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 323 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

I teraz od tej kwoty odejmujemy:

dotację Moja Elektrownia Wiatrowa – 32 000 zł.

I Ulgę termomodernizacyjną – 4718 zł.

To daje nam kwotę – 34 604 zł.

Powiem Państwu szczerze, że jak zaczynałem w branży to za 30-40 tysięcy ludzie kupowali
samą fotowoltaikę, a tu za te pieniądze jest cały system całoroczny składający
się z 5 elementów, który działa cały rok!

Czy to się opłaca? Sprawdźmy

I teraz tak:

Roczny rachunek od stycznia to będzie? 574 zł x 12...

Ok. 6888 zł.

Założmy, że obniżymy rachunek nie o 100%. Przyjmijmy o 6000 zł. Pewnie będzie nawet
więcej, ale wolę, żeby się Państwo pozytywnie zaskoczyli, więc przyjmijmy te 6000 zł.

Więc mamy czas zwrotu inwestycji – 34 604 zł / 6000 zł =

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\textcircled{574 \text{ zł}} \times 12 = \textcircled{6888 \text{ zł}}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

34 604 zł

Zamknięcie - Cena

**Rozpisujesz na kartce wszystko krok po kroku. Wszystkie liczby piszesz po kolei i tłumaczysz
KLIENT LICZY SAM WSZYSTKO NA KALKULATORZE I PODAJE TOBIE KWOTY**

Wartość katalogowa takiego zestawu całorocznego to 75 000 zł.

Dodatkowo opcja Prosument 2.0 to 4900 zł jednorazowo.

Czyli razem 79 900 zł.

Gdybyście Państwo skontaktowali się z naszą infolinią albo biurem
to dokładnie taka byłaby cena.

Natomiast ja jako doradca mam trochę inny cennik i z racji tego, że jestem u Państwa dzisiaj to
cena takiego zestawu to 71 323 zł. (prawie 4000 zł taniej).

Za system całoroczny, który składa się z 5 produktów!

Drugi temat to firma raz na jakiś czas daje jakąś fajną promocję.

W tym miesiącu mamy opcję Prosument 2.0 w przypadku zestawu całorocznego
za 1 zł zamiast 4900 zł.

Więc podsumowując:

zamiast 79 900 zł mamy 71 323 zł.

To ponad 8500 zł taniej!

I teraz od tej kwoty odejmujemy:

dotację Moja Elektrownia Wiatrowa – 32 000 zł.

I Ulgę termomodernizacyjną – 4718 zł.

To daje nam kwotę – 34 604 zł.

Powiem Państwu szczerze, że jak zaczynałem w branży to za 30-40 tysięcy ludzie kupowali
samą fotowoltaikę, a tu za te pieniądze jest cały system całoroczny składający
się z 5 elementów, który działa cały rok!

Czy to się opłaca? Sprawdźmy

I teraz tak:

Roczny rachunek od stycznia to będzie? 574 zł x 12...

Ok. 6888 zł.

Założmy, że o obniżymy rachunek nie o 100%. Przyjmijmy o 6000 zł. Może będzie nawet
więcej, ale wolę, żeby się Państwo pozytywnie zaskoczyli, więc przyjmijmy te 6000 zł.

Więc mamy czas zwrotu inwestycji – 34 604 zł / 6000 zł = 5,7 roku.

Jeżeli prąd w ogóle by już nie szedł do góry. A wiadomo, że cena prądu w miejscu stać nie
będzie, więc realnie pewnie zestaw się zwróci poniżej 5 lat.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\textcircled{574 \text{ zł}} \times 12 = 6888 \text{ zł}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

ZWROT = 5,7 roku

34 604 zł

Także inwestycja początkowa 71 332 zł.
Pytanie czy dysponujecie Państwo taką gotówką?

Tak, dysponujemy – Sprzedajesz!

Zaliczka jest 30%, a pozostałe 70% po montażu.

Licznik jest na Pana?

Tak

Na Księdze Wieczystej jest Pan właścicielem?

Tak

Czyli dotacja też będzie na Pana?

Tak

Ok w takim razie rozumiem, że działamy? Poproszę o dowód i zacznę wszystko wypełniać.

(podaj śmiało rękę)

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\textcircled{574 \text{ zł}} \times 12 = \textcircled{6888 \text{ zł}}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

34 604 zł

ZWROT = 5,7 roku

Pytanie czy dysponujecie Państwo taką gotówką?

Nie dysponujemy – **Idziesz w raty!**

OK rozumiem. A potencjalnie 10 000 zł?

No tyle to mamy / No może bym znalazł / Nie

Ok to pokażę Państwu jak to można zrobić bardzo sprytnie.

Żeby nie wydać dużej gotówki, a mieć jednak te wszystkie oszczędności.

Bo jest opcja miesięcznego abonamentu przez bank.

Od stycznia tak jak sobie liczyliśmy Państwa rachunek będzie wynosił ile?

574 zł

Rata na 10 lat przy wpłacie własnej 10 000 zł wychodzi...

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\textcircled{574 \text{ zł}} \times 12 = \textcircled{6888 \text{ zł}}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4900 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

34 604 zł

ZWROT = 5,7 roku

Pytanie czy dysponujecie Państwo taką gotówką?

Nie dysponujemy – **Idziesz w raty!**

OK rozumiem. A potencjalnie 10 000 zł?

No tyle to mamy / No może bym znalazł / Nie

Ok to pokażę Państwu jak to można zrobić bardzo sprytnie.

Żeby nie wydać dużej gotówki, a mieć jednak te wszystkie oszczędności.

Bo jest opcja miesięcznego abonamentu przez bank.

Od stycznia tak jak sobie liczyliśmy Państwa rachunek będzie wynosił ile?

574 zł

Rata na 10 lat przy wpłacie własnej 10 000 zł wychodzi 878 zł.

Pytałem wcześniej czy jakby ktoś z energetyki zaproponował Wam stałą opłatę przez 10 lat, a później do końca życia praktycznie brak rachunków za prąd to byście coś takiego chcieli.

I odpowiedzieliście, że TAK – zgadza się?

No tak

No to tu mamy dokładnie taką sytuację. Ale ta kwota raty średnio wygląda prawda?

No tak

To teraz pokażę Państwu czemu to rozwiązanie jest dziś tak popularne.

Proszę się skupić:

Rachunek 574 zł

Jeśli przeznaczą Państwo dotację na częściową spłatę rat to już nam miesięczna płatność spada do

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\textcircled{574 \text{ zł}} \times 12 = \textcircled{6888 \text{ zł}}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4980 zł	→	+ 1 zł
79 980 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

ZWROT = 5,7 roku

34 604 zł

878 zł

Pytanie czy dysponujecie Państwo taką gotówką?

Nie dysponujemy – **Idziesz w raty!**

OK rozumiem. A potencjalnie 10 000 zł?

No tyle to mamy / No może bym znalazł / Nie

Ok to pokażę Państwu jak to można zrobić bardzo sprytnie.

Żeby nie wydać dużej gotówki, a mieć jednak te wszystkie oszczędności.

Bo jest opcja miesięcznego abonamentu przez bank.

Od stycznia tak jak sobie liczyliśmy Państwa rachunek będzie wynosił ile?

574 zł

Rata na 10 lat przy wpłacie własnej 10 000 zł wychodzi 878 zł.

Pytałem wcześniej czy jakby ktoś z energetyki zaproponował Wam stałą opłatę przez 10 lat, a później do końca życia praktycznie brak rachunków za prąd to byście coś takiego chcieli.

I odpowiedzieliście, że TAK – zgadza się?

No tak

No to tu mamy dokładnie taką sytuację. Ale ta kwota raty średnio wygląda prawda?

No tak

To teraz pokażę Państwu czemu to rozwiązanie jest dziś tak popularne.

Proszę się skupić:

Rachunek 574 zł

Jeśli przeznaczą Państwo dotację na częściową spłatę rat to już nam miesięczna płatność spada do 420 zł.

A jeszcze mamy Ulgę Termomodernizacyjną.

Jak również ją Państwo przeznaczą na spłatę a nie nowy telewizor to miesięczna rata spadnie do...

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\text{574 zł} \times 12 = \text{6888 zł}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4980 zł	→	+ 1 zł
79 980 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

ZWROT = 5,7 roku

34 604 zł

~~878 zł~~
420 zł

Pytanie czy dysponujecie Państwo taką gotówką?

Nie dysponujemy – **Idziesz w raty!**

OK rozumiem. A potencjalnie 10 000 zł?

No tyle to mamy / No może bym znalazł / Nie

Ok to pokażę Państwu jak to można zrobić bardzo sprytnie.

Żeby nie wydać dużej gotówki, a mieć jednak te wszystkie oszczędności.

Bo jest opcja miesięcznego abonamentu przez bank.

Od stycznia tak jak sobie liczyliśmy Państwa rachunek będzie wynosił ile?

574 zł

Rata na 10 lat przy wpłacie własnej 10 000 zł wychodzi 878 zł.

Pytałem wcześniej czy jakby ktoś z energetyki zaproponował Wam stałą opłatę przez 10 lat, a później do końca życia praktycznie brak rachunków za prąd to byście coś takiego chcieli.

I odpowiedzieliście, że TAK – zgadza się?

No tak

No to tu mamy dokładnie taką sytuację. Ale ta kwota raty średnio wygląda prawda?

No tak

To teraz pokażę Państwu czemu to rozwiązanie jest dziś tak popularne.

Proszę się skupić:

Rachunek 574 zł

Jeśli przeznaczą Państwo dotację na częściową spłatę rat to już nam miesięczna płatność spada do 420 zł.

A jeszcze mamy Ulgę Termomodernizacyjną.

Jak również ją Państwo przeznaczą na spłatę a nie nowy telewizor to miesięczna rata spadnie do 352 zł.

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\text{574 zł} \times 12 = \text{6888 zł}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4980 zł	→	+ 1 zł
79 980 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

ZWROT = 5,7 roku

34 604 zł

~~878 zł~~
~~420 zł~~
352 zł

Pytanie czy dysponujecie Państwo taką gotówką?

Nie dysponujemy – **Idziesz w raty!**

OK rozumiem. A potencjalnie 10 000 zł?

No tyle to mamy / No może bym znalazł / Nie

Ok to pokażę Państwu jak to można zrobić bardzo sprytnie.

Żeby nie wydać dużej gotówki, a mieć jednak te wszystkie oszczędności.

Bo jest opcja miesięcznego abonamentu przez bank.

Od stycznia tak jak sobie liczyliśmy Państwa rachunek będzie wynosił ile?

574 zł

Rata na 10 lat przy wpłacie własnej 10 000 zł wychodzi 878 zł.

Pytałem wcześniej czy jakby ktoś z energetyki zaproponował Wam stałą opłatę przez 10 lat, a później do końca życia praktycznie brak rachunków za prąd to byście coś takiego chcieli.

I odpowiedzieliście, że TAK – zgadza się?

No tak

No to tu mamy dokładnie taką sytuację. Ale ta kwota raty średnio wygląda prawda?

No tak

To teraz pokażę Państwu czemu to rozwiązanie jest dziś tak popularne.

Proszę się skupić:

Rachunek 574 zł

Jeśli przeznaczą Państwo dotację na częściową spłatę rat to już nam miesięczna płatność spada do 420 zł.

A jeszcze mamy Ulgę Termomodernizacyjną.

Jak również ją Państwo przeznaczą na spłatę a nie nowy telewizor to miesięczna rata spadnie do 352 zł.

Drodzy Państwo – 574 zł do końca życia czy 352 zł przez 10 lat? Co Państwo wybieracie?

352 zł – **Sprzedajesz!**

Licznik jest na Pana?

Tak

Na Księdze Wieczystej jest Pan właścicielem?

Tak

Czyli dotacja też będzie na Pana?

Tak

Ok w takim razie rozumiem, że działamy? Poproszę o dowód i zacznę wszystko wypełniać.

(podaj śmiało rękę)

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\text{574 zł} \times 12 = \text{6888 zł}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 4980 zł	→	+ 1 zł
79 980 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

ZWROT = 5,7 roku

574 zł

vs

~~878 zł~~
~~420 zł~~
352 zł

366 zł
+ 15 zł jakościowa
+ 20 zł mocowa
+ 15 zł OZE
+ 38 % podwyżka

Fotowoltaika - 4,8 kW
Magazyn Energii - 5,12 kWh
Falownik hybrydowy
Turbina Wiatrowa Aura 3 kW
Prosument 2.0

$$\textcircled{574 \text{ zł}} \times 12 = 6888 \text{ zł}$$

75 000 zł	→	71 323 zł
+ 49 000 zł	→	+ 1 zł
79 900 zł	- 8500 zł	71 324 zł
		- 32 000 zł dotacja MEW
		- 4718 zł Ulga Termo

Oszczędność roczna

6000 zł

34 604 zł

ZWROT = 5,7 roku

574 zł

vs

~~878 zł~~
~~420 zł~~
352 zł

2. 631 zł

2. 352 zł

3. 694 zł

3. 352 zł

4. 763 zł

4. 352 zł

5. 840 zł

5. 352 zł

6. 924 zł

6. 352 zł

7. 1016 zł

7. 352 zł

8. 1117 zł

8. 352 zł

9. 1229 zł

9. 352 zł

10. 1352 zł

10 352 zł

DO KOŃCA ŻYCIA

0 zł

CO JEST W CENIE



PANELE

Podzespoły wyłącznie z Oficjalnych
Kanałów Dystrybucji z listy TIER-1



TURBINA WIATROWA

Najwyższej jakości turbina
produkowana i testowana w Polsce



MAGAZYN ENERGII

Nowoczesna, łatwa w rozbudowie
konstrukcja



BILANSOWANIE ENIGA

Najlepsze rozwiązanie na rynku
dużo korzystniejsze zasady rozliczeń



SERWIS

Gwarancja realizowana w imieniu
producenta w całym kraju



GWARANCJE

Gwarancja na każdy
element zestawu



BIURO OBSŁUGI KLIENTA

Wszystkie formalności
załatwiamy za klienta



OPIEKA POSPRZEDAŻOWA

Indywidualne wsparcie
na każdym etapie

JAKIE OSZCZEDNOŚCI + DOTACJA



GOTÓWKA VS. ABONAMENT



PRZEDŁUŻONE GWARANCJE



PODSUMOWANIE (TAK/NIE)



PORÓWNIANIE PV + ME A ZESTAW CAŁOROCZNY



ANKIETA POLECEŇ



BRAK JASNOŚCI BT



OPCJA GM



NA SAM KONIEC

